

# Réseau Pro

## Attaché Technico-Commercial H/F

---

<b>Date :</b>	4/5/2016	<b>Localisation :</b>	Lille
<b>Réf. :</b>	ATC RP NORD		59 - Nord
<b>Type de contrat :</b>	CDI	<b>Rémunération :</b>	
<b>Expérience :</b>	2-5 ans	<b>Formation :</b>	BAC+2

---

### Description de l'entreprise :

Bois & Matériaux est un acteur incontournable de la distribution de bois et de matériaux de construction pour les professionnels du bâtiment en France. Avec 650 millions d'euros de chiffre d'affaires annuel et 138 points de vente, notre groupe contribue de manière efficace et responsable à la construction d'aujourd'hui et de demain.

Chacun de nos 2 400 collaborateurs est un acteur essentiel à la performance et à la réussite de notre entreprise et en ce sens, chacun peut réaliser une carrière en phase avec ses aspirations et ses compétences.

Réseau Pro, enseigne de l'entreprise Bois & Matériaux et acteur reconnu de la distribution de matériaux de construction, recrute des personnalités 100% Pro et Passionnées. Faire partie de notre équipe, c'est vivre de nouveaux challenges, exprimer son potentiel et être acteur de son parcours professionnel.

### Poste proposé :

Au cœur d'un environnement concurrentiel toujours en mouvement, et dans le cadre du développement de notre force de vente, nous recherchons des Attachés Technico-Commerciaux H/F pour les agences Réseau Pro des départements 59 et 62.

Vous avez de l'énergie à revendre ?  
Venez répondre aux besoins des professionnels.

Au sein de l'agence Réseau Pro de votre secteur, spécialisée dans la vente de matériaux de construction, vous assurez sur le terrain le développement et le suivi d'un portefeuille de clients professionnels, en répondant à leurs besoins, par des solutions techniques adaptées. Vous êtes garant de la performance de votre portefeuille (CA et marge).

Vos missions principales :

- Promouvoir nos gammes de produits auprès des professionnels du bâtiment
- Etablir les devis
- Concrétiser les ventes
- Mettre en place des actions de fidélisation et de développement par une prospection active
- Gérer les litiges et le recouvrement

### Profil recherché :

Votre profil :

Vous justifiez d'une expérience réussie dans la vente en négoce.  
Avec votre connaissance des matériaux de construction (gros œuvre, isolation, couverture...) et votre excellent relationnel, préparez-vous à réussir et progresser avec nous.

Rémunération : fixe + prime variable sur objectifs + véhicule + remboursement de frais + smartphone

A votre prise de poste, vous disposerez de toutes les clés pour vous intégrer grâce à un parcours personnalisé : immersion au sein de l'agence (transport, approvisionnement, parc, ...), tournée en duo avec le manager, présentation des différentes procédures et produits, parcours de formation sur mesure, etc.  
Sans oublier : des opportunités d'évolution interne !

Merci d'adresser votre candidature (CV et lettre de motivation).

---

**Pour postuler, cliquer ici :**      [reseau-pro.4101101@applicount.com](mailto:reseau-pro.4101101@applicount.com)

---